

Eduardo Andrés Melo Meneses

Benjamín Subercaseaux # 10230
La Reina – Santiago, Chile

Mobile : +569 5 1888070
Email : emelo2002@gmail.com

RESUMEN EJECUTIVO

Ingeniero Comercial Bilingüe Inglés/Español - Universidad de Santiago, Diplomado en IFRS-USGAAP-Universidad de Chile y Master en Finanzas - IEDE Business School.

Trece años de experiencia gerencial, diez de los cuales ha sido a cargo de **Finanzas y Controlling** en empresas **multinacionales americanas y europeas**, trabajando con altos estándares de desempeño, eficiencia y control. Experiencia en distintas industrias y modelos de negocios: Bancario, Telecomunicaciones, Consultoría, Importaciones, Retail, Servicios y Manufactura.

Le ha correspondido liderar la implementación de cambios culturales hasta cambio de **Sistemas de Gestión** para mejorar el control y la eficiencia. Asimismo ha debido confeccionar y poner en funcionamiento **Políticas, Normas y Procedimientos** en todos aquellos procesos considerados críticos y liderar el **Control Interno y Compliance** en cada organización.

Adicionalmente, ha liderado el proceso de implementación y certificación en normas **ISO 9001, 14000 y OSHAS 18000**. Como miembro del comité ejecutivo, ha manejado a nivel estratégico, aspectos relacionados con seguridad ocupacional y cuidado del medioambiente (EHS).

EXPERIENCIA PROFESIONAL

FERRING PHARMACEUTICALS

Filial de empresa farmacéutica Suiza

Gerente de Administración y Finanzas

Oct 2013 – a la fecha

Su responsabilidad principal es producir eficiencias y sinergías, formar el equipo de Finanzas y Administración incluyendo IT e Implementar el Sistema de Control Interno Corporativo.

Logros: Implementa exitosamente sistema de reportes corporativo, Implementa Controles Internos y Programa de Auditoría Interna, Implementa procedimientos y capacita sobre Compliance General y Farmacéutico; Disminuye Costo de Capital vía reducción de Capital de Trabajo, Disminuye OPEX vía renegociación de contratos y Negocia exitosamente inversiones 2014-2015.

FERROVIAL SERVICIOS

Empresa recién adquirida por el grupo Ferrovial – España, dedicada a proveer servicios de Mantención, Operación y Construcción a la Minería.

Gerente Finanzas, Estrategia e Integración

Oct 2010 – Oct 2013

Dentro de sus responsabilidades estuvo la valoración de la empresa, coordinar con auditores y abogados el proceso de Due Diligence y negociar condiciones de la negociación con Ferrovial España. Luego de la venta, ser contraparte en la auditoría realizada por PWC para determinar ajustes al precio, reorganizar el área financiero-contable, desarrollar plan de negocios 2013-2016 junto con casa Matriz y liderar la implementación de los procedimientos administrativos y de control según estándares corporativos.

Lidera la fusión y proceso de integración entre Ferrovial España y Steel Chile para aprovechar adecuadamente las sinergias en el área de planificación estratégica, financiera y control interno, comercial, legal, IT, recursos humanos y Comunicaciones Internas.

AMCOR FLEXIBLES

Dic 2004- Sept 2010

Subsidiaria dependiente de Francia, dedicada a la fabricación y comercialización de Tapas y Cápsulas para Botellas de Vino.
Gerente de Administración y Finanzas/Financial Controller Chile y Argentina

Tiene como principal función transformar la recién adquirida Enocap Chile en una subsidiaria con estándares internacionales. Esto incluye contratación de personal nuevo, análisis tributario, legal y laboral de la situación actual de la empresa e implementar solución para todos los riesgos detectados. Implementa el uso de software local y Hyperion para reportes. Logra, luego de un año, la certificación bajo ISO 9001-14000 y OSHAS 18000 por requerimiento de casa matriz. La filial chilena obtiene **premio mundial Bonsai** por la eficiencia y velocidad en el proceso de implementación. Tiene a su cargo Import/Export, Contabilidad y Reporting, RRHH, IT, Tesorería y Pago Proveedores y Crédito y Cobranzas. Principales responsabilidades: i) Creación de sistemas de reportes e interfaz local con Hyperion de Casa Matriz ii) Implementar sistema de forecast trimestral para el directorio iii) Creación y participación en el Comité Ejecutivo formado para certificar la empresa en normas ISO y OSHAS y mantener operativo el sistema integrado de gestión iv) Reducción de costos administrativos v) Trabajo intensivo en Cobranzas para reducir DSO en de 70 días a 35.

BANMEDICA S.A.**Jefe de Ventas**

Lidera el equipo de ventas del producto Vidaintegra

Desarrolla nuevos planes y campañas de venta

Modela comisiones de venta y lidera plan de auditoría de contratos para asegurar la calidad en la venta

ANDERSEN (Filial ANDERSEN LLP) y ERNST & YOUNG

Filial de empresa americana presente en más de 80 países, dedicada a la consultoría estratégica, operacional y auditoría.

Gerente de Negocios y Consultoría/Business Development Manager

Lidera el crecimiento nuevos negocios para la firma en Chile. Depende directamente del Director de Ventas y Marketing para LATAM y tiene como propósito aumentar la base de clientes actuales y aumentar el share of wallet en los clientes actuales. Su principal foco fue potenciar los negocios relacionados con el Outsourcing de servicios de Reporting y Contabilidad, lo cual permitiría a los clientes focalizarse en su negocio principal. Clientes: HP, Compaq, Intel Corp, 3Com, Ford Motor Company, Atlantic, para los cuales implementó estándares de clase mundial en reporting y en control.

ENTEL CHILE S.A.

Empresa chilena de telecomunicaciones

Ejecutivo de Cuentas Corporativas

Ejecutivo a cargo de las cuentas de Entel para el área financiera y seguros. Se relaciona con Gerentes Generales y de Tecnología, prepara ofrecer soluciones costo-beneficiosas y aumentos de eficiencia en comunicaciones.

BANCO CREDITO INVERSIONES

Empresa chilena del rubro bancario

• Ejecutivo Cuentas Corporativas - Banca Inmobiliaria (1995-1997)**• Ejecutivo Banca Empresas (1994-1995)****• Analista Financiero y otras posiciones operativas en programa de trainee (1993-1994)****ANTECEDENTES ACADEMICOS**

- | | |
|-----------------------------------------------------------------------------------------|-----------|
| • Master in Finance - IEDE Business School - Universidad Europea de Madrid-Chile | 2011-2012 |
| • Diplomado de Contabilidad Internacional (IRFS-USGAAP) - Universidad de Chile | 2005 |
| • Ingeniero Comercial - Mención Administración - Universidad Santiago de Chile | 1994-1999 |
| • Egresado Enseñanza Media - Saint Gaspar College | 1989 |

TECNOLOGÍA

- Manejo Office, (Excel) nivel avanzado.
- Manejo SAP, Navision, Hyperion, Manager, Softland.

CURSOS, SEMINARIOS Y OTROS RELEVANTES

- | | |
|------------------------------------------------------------------------------------|------|
| • Oz Principle & Accountability Coaching Program – Partners in Leadership LLP, USA | 2015 |
| • Certificate Life Coaching – ILC Academy, Chile | 2014 |
| • Leadership Program – Trompenaars Hampden – Turner, Algarve - Portugal | 2013 |
| • International Business Management Program – Georgetown University, USA | 2012 |
| • Internal Control Training, Amcor - Múnich, Alemania | 2009 |
| • Economic Value Added Methodology, Amcor - Jonville-Francia | 2007 |
| • Internal Control and USGAAP Compliance, Amcor - Jonville-Francia | 2006 |
| • Fast Closing & IFRS Reporting Process, Amcor - Zürich- Suiza | 2005 |
| • Reporting Process and Hyperion, Alcan, Guadalajara- Mexico | 2005 |
| • Hyperion Financial Management and Alcan Accounting Manual, USA | 2005 |
| • Reporting Best Practices and Internal Control, Andersen Learning Center, USA | 2001 |

ANTECEDENTES PERSONALES

Nombre: Eduardo Melo Meneses - Edad: 42 años - Fecha de nacimiento: 25 Enero de 1973 - Rut: 12.486.299-K

Nacionalidad: Chilena - Estado Civil: Casado, 3 hijos - E-Mail: emelo2002@gmail.com ; Fono Casa: 28867446; Celular: 51888070